

на основе
технологии
Entrecode®

Предпринимательский потенциал Владимир Иванов

Focus

Styles

Содержание

Введение.....	3
Краткие результаты.....	5
Профиль предпринимательского потенциала.....	6
Шкала оценки.....	8

Информация о данном отчёте

Этот отчёт подготовлен на основе опросника Wave, который оценивает склонности, предпочтения, таланты и способности человека в сфере профессиональной деятельности. В отчёте дана оценка предпринимательского потенциала, основанная на модели Entrecode®, описывающей качества успешных предпринимателей.

Результаты получены на основе сравнения с группой из 1240 менеджеров и специалистов и представлены в шкале стенов от 1 до 10. Оценка 1 обозначает низкий потенциал, оценка 10 - высокий потенциал.

Поскольку опросник является самоописанием, его результаты отражают самовосприятие человека. Тем не менее, наши обширные исследования показали, что опросник позволяет точно прогнозировать поведение человека в рабочих ситуациях.

Распространение содержащейся в отчёте информации может иметь негативные последствия. Необходимо принять все возможные меры, чтобы обеспечить конфиденциальность отчёта и его хранение в надёжном месте.

Как правило, результаты опросника действительны в течение 12-24 месяцев (в зависимости от обстоятельств).

Настоящий отчёт был подготовлен с использованием компьютерных систем компании Saville Consulting. Он отражает ответы, которые дал респондент при заполнении опросника.

Введение

Этот отчёт содержит информацию о предпринимательском потенциале, которым обладает Владимир Иванов, полученную на основании опросника Wave.

Исследовательская модель Entrecode®

В основе этого отчёта лежит модель Entrecode® (www.entrecode.co.uk), описывающая качества успешных предпринимателей - тех, кто создал и развил прибыльный бизнес, зачастую начав с чистого листа. Модель Entrecode® основана на более чем 15-летних исследованиях, проведённых профессором Дэвидом Холлом и его коллегами.

В этом отчёте содержится оценка предпринимательского потенциала по 6 ключевым факторам, описанным в модели Entrecode®:



Краткие результаты

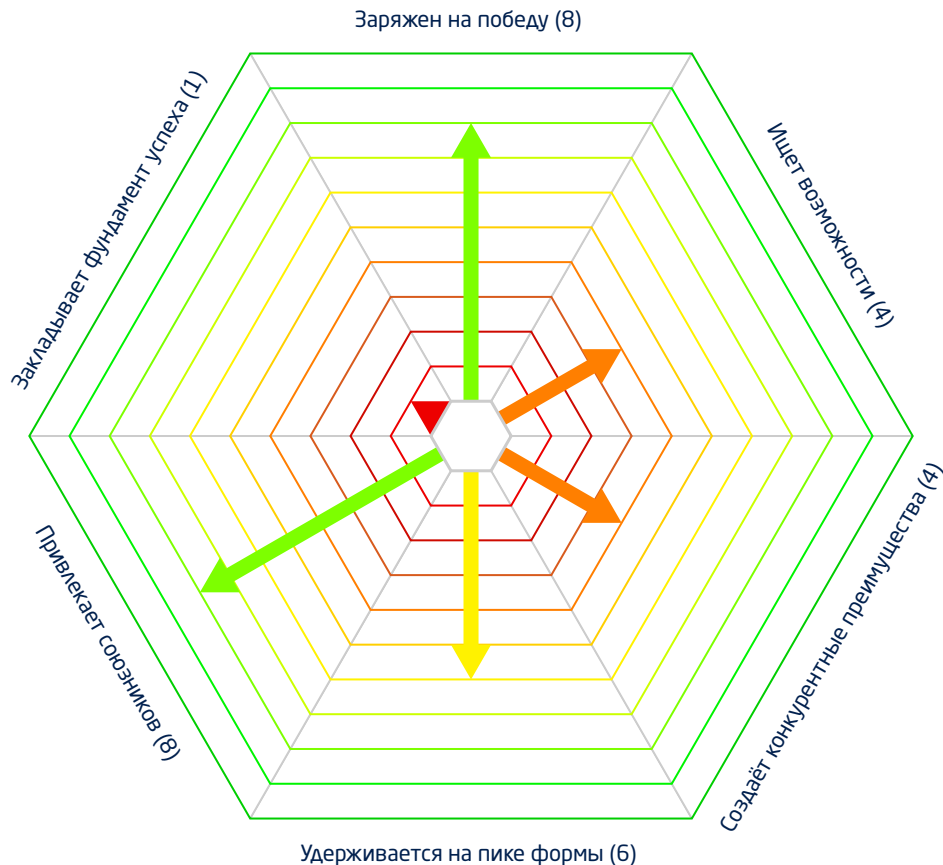
В этом разделе представлено краткое описание потенциала респондента в 6 ключевых областях модели Entrecode®, а также краткое описание каждой области.

Введение

Профиль предпринимательского потенциала

В этом разделе приведена более детальная информация: 6 ключевых областей разбиты на 21 критерий. По каждому из критериев приводится текстовое описание результата.

Краткие результаты



Заряжен на победу

Менталитет победителя

Ищет возможности

Особый, предпринимательский взгляд на мир и получаемую информацию

Создаёт конкурентные преимущества

Способность прояснить потребности клиентов и синтезировать решения, приводящие к бизнес-результату

Удерживается на пике формы

Умение расставить приоритеты, определить последовательность действий и сконцентрировать свою энергию на очень конкретной цели

Привлекает союзников

Способность построить взаимоотношения и создать партнёрства, развивающие бизнес

Закладывает фундамент успеха

Концентрация усилий на наращивании потенциала бизнеса

Профиль предпринимательского потенциала

Заряжен на победу

Нацелен на успех		Демонстрирует решимость и волю к победе
Ставит захватывающие цели		Предпочитает фокусироваться на текущих вопросах, не задумываясь о будущем
Заряжен энергией		Демонстрирует рвение и энергичность в работе
Нацелен на решительные действия		Действует быстро и решительно, не терпит промедлений

Ищет возможности

Видит целостную картину		Фокусируется на узком круге вопросов, не обладает масштабностью мышления
Продумывает различные сценарии развития событий		Предпочитает ограничиться несколькими стандартными альтернативами решения
Проявляет смекалку		Принимая решение, доверяет своей интуиции и опыту

Создаёт конкурентные преимущества

Выявляет потребности		Старается выяснить потребности клиентов
Синтезирует решения		С трудом устанавливает взаимосвязь между информацией из различных источников
Решает проблемы		Может создавать решения, которые удовлетворяют потребности клиентов и потенциально способны давать бизнес-результат
Удовлетворяет потребности клиента		Уделяет не слишком много внимания качеству обслуживания клиентов

Профиль предпринимательского потенциала




Удерживается на пике формы

Сфокусирован на главном		Не даёт отвлечь себя от главного, сохраняет фокус на приоритетных задачах
Мыслит позитивно		Демонстрирует позитивное мышление и готовность к новым испытаниям
Сам определяет свой путь		Самостоятельно, твердо и непоколебимо формирует свою судьбу
Устойчив к трудностям		Может демонстрировать недостаточную настойчивость, особенно сталкиваясь с трудностями и неудачами

Привлекает союзников

Заряжает других страстью к своему делу		Говорит с энтузиазмом, убедительно, вызывает воодушевление
Развивает сеть полезных контактов		Обладает чутьем на полезные для бизнеса связи и контакты, поддерживает и развивает круг общения
Создаёт партнёрства, развивающие бизнес		Проводит результативные переговоры с клиентами, умело выстраивает прочные партнерские отношения

Закладывает фундамент успеха

Создаёт команду		Испытывает не слишком высокий интерес к тому, чтобы координировать и мотивировать команду
Учится на своём опыте		Не любит экспериментировать ради получения нового опыта
Привержен выбранному пути к цели		Часто поживает на лаврах, не прикладывая усилия к тому, чтобы поддерживать эффективность работы

Шкала оценки

Результаты получены на основе сравнения с группой из 1240 менеджеров и специалистов и представлены в шкале стенов от 1 до 10.

- 1** = выше, чем примерно у 1% других респондентов
- 2** = выше, чем примерно у 5% других респондентов
- 3** = выше, чем примерно у 10% других респондентов
- 4** = выше, чем примерно у 25% других респондентов
- 5** = выше, чем примерно у 40% других респондентов
- 6** = выше, чем примерно у 60% других респондентов
- 7** = выше, чем примерно у 75% других респондентов
- 8** = выше, чем примерно у 90% других респондентов
- 9** = выше, чем примерно у 95% других респондентов
- 10** = выше, чем примерно у 99% других респондентов